

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

TITOLO I: IL CLUB DEI MIGLIORI NEGOZI DI OTTICA IN ITALIA.

Il “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” è costituito dall’insieme delle imprese operanti nel campo del commercio dell’ottica selezionate da CIO S.p.A. secondo i criteri e con le modalità di cui al successivo titolo II.

L’appartenenza al Club comporta la possibilità di usufruire in esclusiva dei servizi forniti da CIO S.p.A. descritti nel successivo titolo III, e il dovere di rispettare gli obblighi descritti nel titolo IV.

TITOLO II: AMMISSIONE AL CLUB.

Possono aderire al “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” coloro, persone fisiche o giuridiche, che esercitano arti, mestieri ed attività inerenti il commercio di ottica.

Per ogni provincia con un numero di abitanti non superiore a 100.000 è ammesso un unico associato; per ogni provincia con un numero superiore di abitanti è ammesso un associato ogni 100.000 abitanti. In quest’ultimo caso è necessario, per l’ammissione del nuovo associato, il preventivo benessere dell’associato già presente sul territorio provinciale interessato e l’eventuale veto dovrà essere motivato (diretto concorrente, scontista, etc.).

All’ottico che presenta domanda di ammissione al Club è richiesto un fatturato annuo d’acquisti pari almeno a € 150.000,00. E’ altresì richiesto che l’ottico aderente al “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” non aderisca ad altri gruppi con finalità e/o oggetto simile.

L’ottico che intende aderire al “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” deve presentare domanda scritta indirizzata al Consiglio di Amministrazione della CIO S.p.A. Tale domanda deve essere sottoscritta dal legale rappresentante o titolare e deve

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

essere corredata da un estratto di deliberazione dell'organo amministrativo della società qualora questo esista. Nella domanda dovrà essere dichiarato che il richiedente è a conoscenza di tutte le norme del presente regolamento e che esse vengono accettate integralmente e senza alcuna riserva. A tale domanda debbono essere allegati:

- ☒ *Copia autentica dell'atto costitutivo e dello statuto vigente nel caso di società. Nel caso di ditte individuali o nel caso in cui non sia disponibile copia degli atti, visura del Registro Imprese tenuto presso la Camera di Commercio ove ha sede l'azienda;*
- ☒ *Dati anagrafici del titolare o del legale rappresentante ed eventualmente dati del referente per i rapporti con il "Club dei migliori negozi di ottica in Italia" qualora questi non sia il legale rappresentante o il titolare;*
- ☒ *Certificato di non fallimento rilasciato dal Registro Imprese tenuto presso la Camera di Commercio ove ha sede l'azienda;*
- ☒ *Elenco dei punti vendita dell'azienda completo di indirizzi e recapiti telefonici.*

Il Consiglio di Amministrazione di CIO S.p.A. analizza la richiesta di adesione e, a suo insindacabile giudizio, si esprime nel merito, secondo le modalità previste. Il rifiuto all'ammissione non deve essere necessariamente motivato e non è soggetto a reclamo o impugnativa.

L'ottico la cui domanda di adesione venga respinta, non potrà fare ulteriore richiesta di iscrizione prima che siano trascorsi cinque anni dalla delibera di non ammissione.

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

TITOLO III: PREROGATIVE DEGLI APPARTENENTI AL CLUB:

I membri del Club hanno la possibilità di usufruire di una serie di servizi e iniziative messi a loro esclusiva disposizione da CIO S.p.A.

CIO S.p.A. è una società di servizi per gli ottici che si propone di assistere l'attività delle imprese aderenti al "Club dei migliori negozi di ottica in Italia" per migliorarne la capacità produttiva, la preparazione tecnico-professionale, nonché l'efficacia e l'efficienza in campo commerciale (sia nell'approvvigionamento che nella distribuzione), fungendo da organismo di servizio.

In particolare la società si propone di:

- Promuovere e migliorare, presso le aziende fornitrici, gli sconti in anagrafica comune a tutti gli aderenti al Club offrendo altresì gli strumenti e i mezzi per l'approccio a nuovi canali di fornitura;*
- Studiare e coordinare, a beneficio di tutti gli appartenenti al Club, le politiche di acquisto di prodotti e beni inerenti l'occhialeria, la contattologia e quant'altro faccia parte dell'attività tipica degli ottici;*
- Promuovere attività utili alla preparazione e all'aggiornamento professionale degli ottici aderenti al Club;*
- Pubblicizzare, con inserzioni su riviste di settore, il Club e la sua attività nonché la professionalità e l'esclusività di tutti i suoi aderenti;*
- Sostenere l'attività dell'A.I.R.C.M.O. Onlus Associazione Italiana per la Ricerca e la Cura delle Malattie degli Occhi. Tale Associazione assegna un premio alla Ricerca Scientifica in campo oftalmologico, sostiene importanti centri di ricerca italiani e si occupa di diverse iniziative benefiche sia a livello nazionale che internazionale.*

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

La massima libertà decisionale e gestionale garantita ai suoi appartenenti rappresenta il punto di forza del “Club dei migliori negozi di ottica in Italia”. Ogni ottico, infatti, è assolutamente libero di operare le proprie scelte di organizzazione, di gestione, di approvvigionamento e di vendita in perfetta autonomia, senza alcun condizionamento dovuto all’appartenenza al Club. Se l’ottico inoltre, per accordi commerciali propri con le aziende fornitrici, gode di una scontistica maggiore rispetto a quella riservata al Club, tale beneficio rimane completamente a favore dell’ottico stesso, senza necessità di rinuncia alcuna.

La possibilità di usufruire dei servizi forniti da CIO S.p.A. non comporta alcun costo per gli appartenenti al Club.

Ciò in quanto CIO è in grado di auto finanziarsi grazie ad una commissione minima corrisposta direttamente dalle aziende fornitrici con cui vengono conclusi gli accordi commerciali. Tale commissione, determinata sul fatturato complessivo garantito dagli appartenenti al Club, non intacca minimamente gli sconti anagrafici commerciali riservati ai membri del Club.

TITOLO IV: OBBLIGHI DEGLI APPARTENENTI AL CLUB.

Una volta ottenuta l’ammissione al “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” l’ottico associato si obbliga:

- All’osservanza integrale del presente regolamento, delle iniziative intraprese e delle eventuali deliberazioni, relative al Club, legittimamente adottate dagli organi di CIO S.p.A.;*
- A non partecipare ad altri gruppi con finalità e/o oggetto simile a quello del “Club dei migliori negozi di ottica in Italia”;*

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

- ☒ *Al versamento, a favore di CIO S.p.A., della quota di adesione (pari ad € 500,00 oltre Iva) entro e non oltre quindici giorni dal ricevimento della comunicazione dell'avvenuta ammissione al Club,*
- ☒ *A comunicare l'apertura di nuovi punti vendita nella provincia già di competenza,*
- ☒ *A procedere preventivamente all'inoltro di una richiesta di ammissione qualora vengano aperti punti vendita in una provincia diversa da quella già di competenza;*
- ☒ *Ad identificare quanto più possibile l'appartenenza dei propri punti vendita al "Club dei migliori negozi di ottica in Italia" utilizzando tutto il materiale fornito dall'organizzazione (targa del punto vendita, libretti consumer, gadget vari);*
- ☒ *A favorire lo sviluppo delle adesioni al "Club dei migliori negozi di ottica in Italia" tra i colleghi con i quali si intrattengono rapporti di collaborazione e che si ritiene abbiano le caratteristiche proprie per l'adesione al Club;*
- ☒ *A far percepire quanto più possibile, agli interlocutori commerciali con i quali l'ottico ha rapporti, la propria appartenenza al Club;*
- ☒ *A dimostrarsi, per quanto possibile, disponibile nei confronti degli agenti che rappresentano ditte che hanno sottoscritto convenzioni commerciali con la CIO Il tutto nel rispetto dell'autonomia decisionale per quanto concerne gli acquisti e gli approvvigionamenti;*
- ☒ *A segnalare alla dirigenza della CIO eventuali proposte "scorrette" ricevute dalle ditte di ottica e /o dagli agenti che le rappresentano e che mirino, millantando temporanei benefici a favore del singolo ottico, a danneggiare il "Club dei migliori negozi di ottica in Italia";*

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

- ☒ *A presenziare quanto più possibile alle occasioni di incontro tra gli associati del “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” quali corsi, convention, incontri e quant’altro organizzato dalla CIO S.p.A.*

TITOLO V: SCIoglimento DEL RAPPORTO CON IL CLUB.

Lo scioglimento del rapporto con il “Club dei migliori negozi di ottica in Italia” nei confronti dell’associato può aversi per recesso, decadenza o esclusione.

Il recesso può aversi nel caso in cui l’associato per ragioni soggettive e/o oggettive ritenga di non trovarsi più nelle condizioni di giovare della partecipazione al Club. In tal caso l’associato dovrà comunicare per iscritto a mezzo di raccomandata A.R. alla CIO S.p.A. il proprio recesso che dovrà pervenire entro il 30 settembre di ciascun anno, fermo restando l’obbligo di mantenere la qualità di associato, con tutti gli obblighi derivanti, sino alla chiusura dell’esercizio in corso alla data del recesso stesso. L’esercizio si chiude il 31 dicembre di ciascun anno.

La decadenza si ha nei confronti dell’associato che per qualunque motivo cessa la propria attività o che venga sottoposto a procedura concorsuale di qualunque genere o che abbia perduto anche uno soltanto dei requisiti prescritti per l’ammissione. Si ha decadenza altresì nei confronti dell’associato che abbia aderito ad iniziative organizzate per il Club (incontri, corsi etc.) e che non abbia proceduto al versamento delle relative quote a carico degli associati. Decade infine l’associato che aderisca ad altri gruppi con finalità e oggetto simile a quello del “Club dei migliori negozi di ottica in Italia”.

L’esclusione viene pronunciata nei confronti dell’associato che non ottemperi alle norme previste nel presente regolamento e che non si attenga alle determinazioni

CIO S.p.A. Ottici optometristi selezionati

REGOLAMENTO DEL CLUB

legittimamente prese dagli organi sociali della CIO S.p.A.. Viene altresì pronunciata qualora l'associato, con il proprio operato, direttamente e/o indirettamente possa recare danno di qualsiasi tipo all'interno del Club, della CIO S.p.A. e di A.I.R.C.M.O. Onlus o all'esterno nei confronti delle aziende che con il Club, con CIO e con A.I.R.C.M.O. intrattengono rapporti.

L'ottico receduto, decaduto o escluso non potrà ripresentare domanda di riammissione se non trascorsi cinque anni dallo scioglimento del suo rapporto iniziale con il Club. L'ottico che cessi per qualunque motivo il proprio rapporto con il Club dovrà inoltre restituire, entro il 31 gennaio dell'anno da cui ha effetto lo scioglimento del rapporto, tutto il materiale promozionale, pubblicitario (targhe, vetrofanie, manifesti etc.) contrassegnato dal marchio CIO e/o A.I.R.C.M.O.

Agli eredi dell'ottico è comunque concesso, qualora proseguano nell'attività, di proseguire nel rapporto con il "Club dei migliori negozi di ottica in Italia".